

Ofrecen ahorros en proyectos energéticos

Luis Valle



David Jacoby, presidente de Boston Strategies International, durante su presentación en el Mexico Gas Summit, en San Antonio, Texas. Foto: Cortesía

Notas relacionadas

- [. Amaga falta de ley proyectos energéticos](#)
- [. Aumenta suministro energético extranjero](#)
- [. Ofertan CKDes para proyectos](#)

[energéticos](#)

[. Importa Pemex récord de gas natural](#)

Monterrey, México (22 abril 2016).- Con el objetivo de lograr ahorros de hasta 10 mil millones de dólares en las obras de infraestructura de gas natural y centrales de generación eléctrica para la CFE y Pemex, la consultoría trasnacional Boston Strategies International (BSI) inició operaciones en México.

BSI es una consultoría que comprime el tiempo y la inversión necesarias en los programas de capital de empresas de petróleo, gas y de electricidad, dijo David Jacoby, presidente de la compañía.

La firma ha trabajado con empresas como BP, Chevron, Gazprom, PDVSA, Saudi Aramco y Total, así como de otros sectores entre las que destacan ArcelorMittal, Dupont y Thyssen Krupp; tiene oficinas en Arabia Saudita, Bahrein, China, Colombia, Estados Unidos, India, Iraq, Nigeria, Qatar y Reino Unido.

En México, afirmó el directivo, podrían ahorrarle al Gobierno federal al menos hasta 2 mil millones de dólares en los proyectos de infraestructura de gas natural y unos 8 mil

millones más en la construcción de centrales eléctricas durante los próximos 15 años.

En cuanto a los proyectos petroleros, podrían incrementar los rendimientos de la inversión hasta en 10 por ciento, desde el punto de vista de los contratistas privados y para Pemex, añadió Jacoby.

"Podríamos reducir entre 13 y 30 por ciento las carteras de inversión en toda la gama de proyectos energéticos, tal como lo hemos hecho con otras compañías en otras partes del mundo", aseguró.

El directivo consideró que de haber asesorado a algunas de las empresas que licitaron por los campos en tierra en la tercera fase de la Ronda Uno, habrían advertido sobre los efectos de ofrecer regalías altas, que les perjudicarán su operación y sus márgenes de ganancias.

"Pujamos por metodologías que les ayuden a estas compañías a ser buenos licitantes en las rondas petroleras, aunque en algunos casos, si el precio del petróleo está muy bajo, el trato sencillamente no debe hacerse", dijo Jacoby.

"Nos enfocamos en las cadenas de valor mediante 14 maneras diferentes de lidiar con los costos extras de capital, problemas de economías de escala, entre otros métodos que hemos desarrollado al paso de los años para llegar a situaciones ganar-ganar".

Leer más: <http://www.negocioselnorte.com/aplicaciones/articulo/default.aspx?id=825220#ixzz46ZhCnH9Y>

Follow us: [@elnortecom on Twitter](#)